Vos clients veulent la preuve que c'est propre.

SoDetect compte les passages dans les sanitaires, prévient vos agents quand il faut y aller et enregistre chaque nettoyage avec l'heure du serveur. Vous montrez à vos clients ce qui a été fait. Et chaque client que vous amenez vous rapporte 20 % de son abonnement, tous les mois.

1. **Nettoyer quand c'est utile.** Les alertes suivent la fréquentation réelle, pas une grille fixe.
2. **Prouver le travail fait.** Badge horodaté, rapport d'hygiène PDF chaque semaine ou chaque mois.
3. **Gérer tous vos sites.** Un seul compte pour l'ensemble de vos clients.
4. **Toucher 20 % chaque mois.** Sur l'abonnement de chaque client apporté, aussi longtemps qu'il paie.



Exemple d'affichage dans l'application

Chez votre client, **cinq étapes** et aucune saisie.

Un capteur par sanitaire ou par cabine. Il compte, il prévient, il enregistre. Votre client voit le résultat, vos équipes savent où aller.

1

Le capteur compte

Fixé au-dessus de la porte ou d'une cabine, il détecte chaque passage par infrarouge. Il ne voit personne : il ne produit qu'un nombre.

2

L'équipe est prévenue

Quand le seuil choisi est atteint, l'alerte arrive sur le téléphone de l'agent ou sur la tablette du local.

Option : SMS au chef d'équipe

3

Le badge prouve

L'agent passe son badge sur le capteur. Le nettoyage est horodaté par le serveur et le compteur repart à zéro.

4

Le visiteur signale

Un QR code dans le sanitaire : plus de papier, plus de savon, un problème. Le signalement arrive dans l'application.

5

Le rapport part

Chaque semaine ou chaque mois, un rapport d'hygiène PDF résume les passages et les nettoyages effectués.

Option : rapport avec logo

CE QUE VOUS Y GAGNEZ

Moins de rondes à vide, **plus d'arguments.**

Moins de rondes inutiles

Vos agents passent quand le sanitaire a été utilisé, pas parce que l'horloge le dit. Le temps gagné sur les sanitaires vides va là où il y a du passage.

Une preuve face aux réclamations

« Personne n'est passé de la journée. » Chaque badge est horodaté par le serveur, pas par l'agent. Vous répondez avec l'historique, pas avec une feuille papier.

Un plus dans vos appels d'offres

Proposez un suivi mesurable : nettoyage selon la fréquentation, rapport d'hygiène régulier, signalements des visiteurs. Une offre qui se distingue d'un simple tarif horaire.

Une commission récurrente

20 % de l'abonnement de chaque client que vous amenez, chaque mois, versés par SoDetect. Le suivi est dans votre espace partenaire.

Un seul compte pour tous vos clients. Chaque site a ses sanitaires, ses seuils et ses équipes. Vous gérez l'ensemble depuis le même compte, chaque client voit son propre site.

Ce que paie votre client, **ce que vous touchez.**

Des prix publics, identiques pour tous. Votre client ne paie que les capteurs installés, à partir de 2.

FORMULE CLIENT	1 À 9 CAPTEURS	DÈS 10 CAPTEURS	CONDITIONS
Achat · au mois Abonnement par capteur	**29** CHF/mois	**19** CHF/mois	Sans engagement, un mois de préavis
Achat · à l'année 2 mois offerts	**290** CHF/an	**190** CHF/an	Par capteur
Capteur Achat unique, garanti 24 mois	**129** CHF	**99** CHF	Le capteur appartient au client
Tout compris Capteur et livraison inclus	**45** CHF/capteur/mois pendant 12 mois		0 CHF au départ. Ensuite 29 CHF (19 dès 10) et les capteurs sont au client

OPTION

Alertes par SMS

Au chef d'équipe en service, même sans smartphone.

+5 CHF / capteur / mois

OPTION

Rapport avec logo

Le rapport d'hygiène porte le logo du client.

15 CHF / mois

OPTION

Écran d'affichage

L'état des sanitaires en direct, à la réception ou au local.

9 CHF / écran / mois

EXEMPLE DE COMMISSION

6 capteurs, formule Achat au mois

Abonnement (6 × 29)	174.00 CHF / mois
Commission 20 %	34.80 CHF / mois
Sur 12 mois	417.60 CHF
10 clients comme lui	348.00 CHF / mois

Soit 4 176 CHF sur 12 mois. Commission versée chaque mois aussi longtemps que le client paie son abonnement.

MÊME CLIENT EN TOUT COMPRIS

Mois 1–12 (6 × 45)	270.00 CHF / mois
Votre commission	54.00 CHF / mois
Mois 13 et + (6 × 29)	174.00 CHF / mois
Votre commission	34.80 CHF / mois

Essai gratuit pour votre client : **30 jours avec 2 capteurs prêtés**, sans engagement.

Prix nets en francs suisses, sans TVA. Paiement par carte bancaire. Facture QR à 30 jours sur demande. Exemples calculés sur l'abonnement, hors options et hors achat de capteurs. Commission calculée sur l'abonnement payé par le client et suivie dans votre espace partenaire (sodetect.ch/app/partner).

Ce que vos clients **vont vous demander.**

Y a-t-il une caméra ?

Non. Le capteur est un détecteur infrarouge de mouvement, sans objectif ni micro. Il ne peut identifier personne et ne produit qu'un nombre de passages.

Faut-il des travaux pour l'installation ?

Non. Le capteur se visse ou se colle avec un adhésif double face au-dessus de la porte ou d'une cabine. Il fonctionne sur batterie, sans câble. Seule condition : le Wi-Fi du bâtiment doit capter dans la zone des toilettes.

Où vont les données ? Et la LPD ?

Le comptage est anonyme : aucune donnée personnelle des visiteurs. Les comptages et l'historique sont stockés dans un centre de données à Zurich. Un contrat de traitement des données est disponible pour les clients.

Quel engagement pour le client ?

Formule Achat : sans engagement, résiliable avec un mois de préavis. Formule Tout compris : engagement de 12 mois, facturé au mois. Dans les deux cas, on peut commencer par l'essai gratuit de 30 jours.

Les agents doivent-ils installer une application ?

Pas forcément. Le badge suffit pour valider un nettoyage. Une tablette partagée dans le local remplace les téléphones, et l'option SMS prévient le chef d'équipe sans application.

Est-ce en marque blanche ?

Non. L'application et les rapports restent SoDetect. Vous gérez les sites de vos clients depuis votre compte et suivez vos commissions dans l'espace partenaire.

DEVENIR PARTENAIRE

Trois étapes pour démarrer

1. **Faites la demande**
   Sur sodetect.ch/#devis, choisissez « Devenir partenaire » et indiquez votre entreprise.
2. **On ouvre votre compte**
   Nous vous recontactons et activons votre espace partenaire.
3. **Proposez l'essai à un client**
   30 jours, 2 capteurs prêtés, sans engagement. Votre commission démarre avec son abonnement.

CONTACT

sodetect.ch/#devis

E-mail	**contact@sodetect.ch**
Site	**sodetect.ch**
Espace partenaire	**sodetect.ch/app/partner**

SoDetect est une marque de Soclic Group Sàrl
Rue de la Navigation 1, 1201 Genève